CURRICULUM VITAE MK

INFORMAZIONI PERSONALI

Dino Tinelli

Nato il	13/08/1953 ad Affi VR
Nazionalità:	Italiana
Professione:	Libero professionista
Lingue parlate:	Italiano, Inglese e Spagnolo

ESPERIENZE LAVORATIVE

Diplomato in Meccanica nel 1970 all'Istituto Salesiano San Zeno di VR ho fatto esperienze lavorative presso due officine meccaniche.

Il primo esercizio di Vera vendita, una volta finito il servizio militare, è stato con il Gruppo Fratelli Fabbri Editori dove ho sperimentato il lavoro di vendita "porta a porta" presentando e vendendo Enciclopedie.

Dal 1975 all'inizio del 1980 vengo assunto con le figure di Attore e Presentatore a Gardaland sotto la direzione di Giorgio Tauber e Febo Conti.

Sfrutto gli studi di meccanica alle dipendenze di Piscine Castiglione dal 1980 al 1985 dove divento responsabile di cantieri in Italia ed all'estero. E' qui che dedico i primi interessi all'attenzione ed al rapporto col cliente frequentando corsi specifici che mi vedono a fianco dell'Ing. Morrone Mozzi e F. Alessandria che diventerà Direttore Commerciale di Aziende Leader.

Nel 1986 supero brillantemente l'esame di ammissione e mi iscrivo alla Camera di Commercio di Verona come Agente di Vendita e do vita, insieme a Fabio Manzoni, alla ditta Area Blu che si occupa di Vendita di piscine.

Nel 1996 collaboro con la ditta Thun di Bolzano e CSC per diffondere la conoscenza e la Vendita delle stufe in maiolica sul territorio.

Vengo assunto come dipendente nel 1999 da Astral Pool Italia con la qualifica di Funzionario Commerciale; di seguito promosso Area Manager e più tardi Customer Care. Da allora fino alla fine del 2006 tengo seminari di formazione sia per l'Azienda che per ditte di clienti in Italia ed all'estero.

Dal 2007 al 2008 seguo come Responsabile Commerciale una ditta di Giardinaggio proseguendo con seminari in Italia sul rapporto cliente e piscina.

Nel 2009 avvio, con altri due soci, la società DI.RO.SE. srl e mi occupo di vendita di piscine oltre a proporre seminari specifici per Aziende esterne.

Nel 2015 relatore di corso sulla gestione piscine presso Istituto Tecnico Professionale Tusini Cnos-Fap Bardolino Verona.

Il mio obiettivo è assistere Imprese che amano migliorare ed infondere al loro personale ed ai loro collaboratori, con ottimo livello professionale e maestria, le basi della comunicazione e del rapporto col cliente.

Garantisco massima professionalità, serietà e disciplina.

FORMAZIONE

1970 Diploma di Meccanica
1980 1985 Corsi di vendita col Gruppo SEVAT
1986 Esame di Iscrizione alla Camera di Commercio come Agente
1996 Diploma di “Il rapporto con i clienti” con lo studio Mario Silvano di MI
1997 Diploma di “La trattativa della vendita di successo” con lo studio Mario Silvano di MI
2001 Corso sulla gestione impianti piscine organizzato da Natatoria a Trento
2002 Partecipazione al corso “Conosci il tuo cliente” organizzato da AstralPool
2003 Partecipazione al corso “Vendere, questione di feeling” organizzato da AstralPool Europe.

REFERENZE CORSI SVOLTI

Aquatest	www.aquatest.it/
Astral Pool Grecia	www.astralpool.gr/
Astral Pool Italia	www.astralpool.it/
Astral Pool Spagna	www.astralpool.com/
DI.RO.SE. sas	www.dirose.it/
Ideal Casa	www.idealcasa.net/
Idroagrifer	www.idroagrifersrl.com/
Istituto Tusini	www.cnos-fap.it/
La Tecnica del Giardino	www.consolinigiardini.it/
Ormev	www.hotfrog.it/Societa/ORMEV-ITALIA
Piscine Solaris	www.piscinesolaris.com/
Piscine Laghetto	www.piscinelaghetto.com/it/
Sogeis	www.sogeis.it/
Star Pool	www.starpool.com/it/
Vaporusa	www.vaporusa.com/

Dino Tinelli

Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi del D. lgs. 196/03